



BTS M.C.O

PROCÉDURE D'ADMISSION EN CLASSE DE BTS :

Vous devez candidater de janvier à mars sur le site national ParcoursSup

QUELS SONT LES DÉBOUCHÉS À LA FIN DE LA FORMATION ?

- ⇒ Entrée dans la vie active : A la sortie du BTS vous pouvez travailler en grande distribution alimentaire ou spécialisée, ou exercer la fonction de commercial dans la vente entre professionnels. Vous débuterez en tant qu'assistant, pour devenir ensuite responsable d'un rayon ou d'un secteur.
- ⇒ Poursuite d'études : CPGE ATS ou concours passerelle 1 écoles supérieures de commerce, licences professionnelles, licences générales. Vous pourrez alors vous spécialiser dans le marketing, les ressources humaines, ou la gestion. Et obtenir à terme un master 2.



LE LYCÉE JULES GUESDE

Un lycée innovant, sur un campus rénové, accueillant environ 500 étudiants répartis en quatre BTS (CG, CI, MCO et SAM), une filière DCG, trois classes préparatoires (CPGE Économique et Commerciale Option Technologique, CPGE Littéraire et d'une classe prépa ATS après BTS, IUT ou L2).



BTS MCO MANAGEMENT COMMERCIAL OPÉRATIONNEL



LYCÉE INTERNATIONAL JULES GUESDE

110 AVENUE DE LODÈVE
34060 MONTPELLIER CEDEX 2

☎ 04 67 10 33 78

🌐 : <https://jules-guesde.mon-ent-occitanie.fr/>

Ligne 3 du tramway



Arrêt Jules Guesde

Design © XCLX 2007

QUE PROPOSE LE BTS MCO ?

Une formation supérieure courte en 2 ans pour celles et ceux qui aiment la relation avec le client, le management d'équipe et la gestion d'un point de vente. Ce cursus demande du dynamisme, une certaine aisance relationnelle et une capacité de travail en autonomie !

Écoutons des étudiants en parler :

Il y a moins de travail imposé qu'en terminale mais plus de travail en autonomie. Le BTS met l'accent sur la pratique notamment au travers du stage professionnel en entreprise. Il permet d'ailleurs de mieux se rendre compte de ce qu'est le métier de manager. Il est axé sur la communication orale, les mises en situation. L'adaptation, pour ma part, s'est faite naturellement.



J'ai choisi ce BTS dans le but de travailler plus tard dans le secteur commercial ou bancaire. Ce BTS est probablement l'un des plus généralistes, il permet de s'ouvrir à beaucoup de débouchés grâce aux enseignements variés proposés. Ensuite, il m'a permis d'accéder aux concours des écoles de commerce. Je suis actuellement en dernière année d'école de commerce et durant ma formation en ESC, les compétences acquises en BTS MCO m'ont beaucoup servis.

DES STAGES EN MILIEU PROFESSIONNEL

Les stages se déroulent si possible dans la même entreprise pendant deux ans (magasin, super et hypermarché, agence commerciale, agence bancaire, etc).
Durée : 15 à 16 semaines réparties sur les 2 ans.



QUELS SONT LES DOMAINES COUVERTS PAR LE BTS MCO?

Le titulaire du BTS MCO est capable de :

- Manager une unité commerciale (recruter, former, animer, gérer une équipe commerciale, définir des objectifs)
- Analyser les performances du point de vente et mener des actions correctrices
- Vendre, développer le service au client, le fidéliser
- Mettre à la disposition du client une offre de produits et de services (gérer les approvisionnements, aménager et animer le point de vente)
- Rechercher et exploiter l'information utile à l'activité commerciale.



LA FORMATION EN STS MCO ?

MATIERES ENSEIGNEES	1ère année	2ème année
Culture générale et expression	2	2
Langue vivante 1 Anglais	3	3
Culture économique, juridique et managériale	4	4
Développement de la relation client et vente conseil	6	5
Animation et dynamisation de l'offre commerciale	5	6
Gestion opérationnelle	4	4
Management de l'équipe commerciale	4	4
Langue vivante 2 Espagnol (facultatif)	(2)	(2)
TOTAL	28 (30)	28 (30)